

Wir, die **M.W.B. GmbH**, sind ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz Nähe Landshut, das sich speziell mit Anlagen und Geräten zur Optimierung logistischer Prozesse befasst. Neben eigenen Produkten im Bereich Container-Handling und Intralogistik gehören die Beratung, Entwicklung und der Fertigung von Sonderkonstruktionen zu unseren Schwerpunkten.

Zahlreiche Unternehmen der Automobil- und Zulieferindustrie, Containerterminals rund um den Globus und diverse Unternehmen anderer Industriezweige vertrauen auf die Qualität der Lösungen aus unserem Haus.

Wir suchen ab sofort eine/-n:

Technischer Vertriebs- und Projektleiter (m/w)

Ihr vielseitiges Aufgabengebiet:

- Sie betreiben aktive Neukundenakquise im Außen- und Innendienst
- Sie ermitteln Bedürfnisse und Anforderungen und bieten den Kunden optimale Lösungen
- Sie präsentieren Produkte bei den Kunden und bieten eine professionelle technische Beratung
- Sie sind für die Koordination der Leihgeräte zuständig
- Sie gewinnen in Ihrer Tätigkeit als Außendienstmitarbeiter Neukunden und betreuen Bestandskunden, erweitern die Zusammenarbeit und bauen eine gute, persönliche Beziehung auf
- Sie kalkulieren Preise, schreiben und versenden Angebote, bearbeiten Anfragen und fassen die versandten Angebote nach
- Sie führen die jährlichen Messeauftritte durch und sind maßgeblich für die Organisation verantwortlich
- Sie sind für alle Marketingunterlagen zuständig (Videos, Produktbroschüren, E-Mail Signatur, Homepage)
- Sie wickeln eingegangene Bestellungen ab (Versenden Auftragsbestätigung, Festlegung Liefertermin, Bestellung Komponenten und Koordination Inbetriebnahme) und übernehmen die Kundenkommunikation bis hin zum Aftersales
- Sie sind der Kundenansprechpartner für Reklamationen
- Sie unterstützen unser Engineeringteam bei technischen Lösungsfindungen und sorgen dafür, dass die Kundenbedürfnisse im Entwicklungsprozess berücksichtigt werden
- Sie führen selbständig Nachkalkulationen von abgeschlossenen Aufträgen durch

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Wirtschaftsingenieur, bzw. Studium mit ähnlicher Ausrichtung oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise zwei bis fünf Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und in der technischen Kundenberatung im Bereich Maschinen- und Anlagenbau
- Einsatzfähige Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse besonders Excel
- Erfahrung im Projektmanagement von Vorteil
- Reisebereitschaft

Verantwortungsbewusstsein, sowie eine eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise zeichnen Sie als Person aus. Auch bringen Sie sehr gute kommunikative Fähigkeiten mit und sind ein kundenorientierter und flexibler Teamplayer, der sich gerne in neue Aufgabenstellungen und Fachgebiete einarbeitet.

Wir bieten Ihnen:

- Eine vielschichtige und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein motiviertes und dynamisches Team
- Ein zukunftsorientiertes Unternehmen
- Die Möglichkeit zur Fort- und Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge.

Als modernes, mittelständisches Unternehmen, das durch flache Hierarchien und entsprechende Handlungs- und Gestaltungsspielräume geprägt ist, bieten wir Ihnen den Rahmen, Ihre Fähigkeiten voll einzubringen.

Wenn Sie eine Herausforderung annehmen wollen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

M.W.B. GmbH

Bichlmannstr. 14

84174 Eching

Tel.: +49 (0) 8709 92778 -0

info@mwbgmbh.de